

Fux Zrt.: Új tananyag készül pályázati támogatással Korszerű ismeretek Miskolcon a sodronygyártás megújítására

Új tudásanyag van szükség a szakmunkásképzésben, amely csak akkor valósulhat meg, ha több területen korszerűsítik a tankönyveket és azokat az információs csatornákat, amelyek segítik a szakemberképzést.

M. Vadas Zsuzsa

Hogy ez miként valósul meg a gyakorlatban? A miskolci Fux Zrt.-nél megtudtuk, hogy úgynevezett próbatanítás, azaz pilot program keretében, új típusú szakemberképzés folyik a gyár-

ban. Oláhné Lajtos Julianna programvezető elmondta, hogy a ROP 4.1.1. pályázat keretében a BME pályázatot nyert a sodronygyártás tananyag korszerűsítésére. A pályázat lebonyolítását és irányítását a Miskolci Egyetem Felnőttképzési Regionális Központja végzi. A Fux Zrt.-nél jelen-

leg 20 fő vesz részt a programban – mondta Monostory László műszaki vezető. A képzés megújítására mindenkiépp szükség van, hiszen az ISO 9001-es minőségbiztosítási rendszer előírásai szerint gondoskodni kell még a régebbi dolgozók továbbképzéséről is. Már megkezdődött a társaságnál a szigeteltvezeték-gyártó, valamint a metrológiai tanfolyam is. A továbbképzések során ugyancsak együttműködnek a Miskolci Egyetemmel.



Tananyagfejlesztés a sodronygyártásban

A Közép-magyarországi Régió elsőként kötötte le a keretet Népszerűbbek a kereskedelmi és a szolgáltató szakmák

A Regionális Fejlesztési Operatív Program (ROP) 3.4. intézkedése Farkas Károly, a Budapesti Kereskedelmi és Iparkamara (BKIK) pályázati tanácsadójá szerint a Nemzeti Fejlesztési Terv egyik legkisebb programja volt. A Közép-magyarországi Régióban, illetve Budapesten a képzések iránt mutatkozó érdeklődés messze meghaladta az előzetes várakozásokat – az eredetileg megállapított keretszám itt is telt be a leghamarabb –, ezért is tartja sajnálatosnak a szakember, hogy a projektnek az Új Magyarország Fejlesztési Tervben nem lesz folytatása.

Kőrösi Katalin

A sikeres kezdeményezések az első pillanatban nem feltétlenül látszanak annak. A ROP 3.4. program kezdeti hónapjaiban lassan indult be a képzési rendszer, a megírt lehetőséggel viszonylag kis számú vállalkozás, illetve munkavállaló élt. El kellett telnie egy bizonyos időnek, hogy a cégek megismerjék a képzési lehetőségeket, a támogatási rendszer működését.

– Az intézményrendszernek szintén fel kellett nőnie a feladathoz, kezdetben még nem volt elég

vetlen vállalati kapcsolatokat, tájékoztatókat tartottunk. A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara, a területi kamarák, a VÁTI, a konzorciumi partnerek, illetve a magánszemélyek között gyakorlatilag attól kezdve vált zökkenőmentessé az együttműködés, hogy a felek elegendő információ birtokába jutottak a programról. Ezután már gördülékenyen mentek a beiskolázások, a rendszer gyakorlatilag önjáró lett. Mi több, öngerjesztővé is vált, hiszen 2006 végére a tömeges jelentkezések miatt az eredeti támogatási keret hirtelen kimerült.



Asztalosan tanulnak a program keretében

felkészült a jelentkezők gyors kezelésére és megfelelő tájékoztatásukra, a képzési igényeket kielégítő szervezetekkel való kapcsolatok lassan alakultak ki – véli Farkas Károly. – Az első néhány hónap után azonban rájöttünk, hogy még több információval kell ellátnunk partnereinket, és fel kellett készítenünk a munkavállalók fogadására a képző intézményeket is. Erősítettük a köz-

A humán erőforrás-fejlesztési program sikerét mi sem bizonyítja jobban, mint hogy a Közép-magyarországi Régióban – azon belül is Budapesten – elsőként kötötték le a rendelkezésre álló összeget. Végül a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség más projektjeinél fel nem használt keretet csoportosított át a ROP 3.4. végrehajtására, s e többletforrásoknak köszönhetően a korábban

Vörösvár Kft.: Csak képzett eladók és pénztárosok A dolgozók várnák a folytatást

A Regionális Fejlesztési Operatív Program 3.4.2. pályázatának eredményeként a CBA-üzletláncához tartozó, 13 fővárosi kereskedelmi egységet üzemeltető Vörösvár Kft. mintegy háromszáz munkavállalója közül már csupán 25 nem rendelkezik szakképesítéssel.

Kőrösi Katalin

A Vörösvár Kft.-nél egymással párhuzamosan két OKJ-s képzés is futott: 57 munkavállaló ABC-eladói képzést – illetve egy részük pénztárosi végzettséget is – szerezhetett, ötven fő számára pedig kereskedelmi vállalkozói képzést megszerezését tették lehetővé.

A cég történetében ez volt az első alkalom, hogy képzéssel, oktatókkal kapcsolatos uniós pályázaton vettek részt. A programról összességében pozitív tapasztalatokat szereztek, bár a VÁTI-val való együttműködés egy kicsit dőcögösen indult – számolt be tapasztalatairól Horváthné Rapolder Ágnes, a Vörösvár Kft. ügyvezetője, elismerve, hogy később a lebonyolító szervezet szakemberei is bejártak a gyakorlatba, s bármivel fordultak hozzájuk, mindig segítőkészek voltak. A cégvezető szerint a pályázat egyedüli hátrulójá az utófinanszírozás volt, különös tekintettel arra, hogy a második program esetében a támogatások kifizetése egy kissé el is húzódtott.

A VÁTI Kht. a mintegy ötmillió forintot képzési költség 60 százalékát térítette vissza, a fennmaradó részt a Vörösvár Kft. a szakképzési alap terhére számolta el. A dolgozóknak a képzés teljesen ingyenes volt – a lehetőségért „cserébe” két évig kell maradniuk a cégnél. Mint-hogy a beiskolázások teljes OKJ-s szakmák megszerzésére

irányultak, a tanfolyamok több hónapot vettek igénybe. A képzések gyakorlati részének lebonyolítása természetesen a cégen belül – azaz a saját üzletekben –, a munkaidőkereteken kívül történt. A humán erőforrás-fejlesztési pályázat előkészítése 2006

radó, mintegy 15 százalékánál nem vet fel problémát, mivel olyan (például kisegítői, takarító) munkakörben dolgoznak, vagy például nyugdíjazás előtt állnak.

A cégvezető asszony biztos abban, hogy ha a jövőben hasonló pályázati kiírás jelenne meg, a Vörösvár Kft. ismét élne a lehetőséggel, hiszen egyrészt mindig jönnek új munkatársak, másrészt az arra alkalmas, eladói képzést szerzett munkatársaik



Pénztárosokat képeznek a program keretében

tavaszan kezdődött, az utolsó (pénztárosi) vizsgák még folyamatban vannak.

Horváthné Rapolder Ágnes től megtudtuk, hogy a szakképzést szerzett munkavállalóknak már mintegy kétharmada ténylegesen más, kvalifikáltabb munkakörben dolgozik. A szakképzés hiánya a dolgozók fennma-

– hozzávetőleg húsz főt – még tovább képeznének, sőt a szakképzéssel még nem rendelkező dolgozók közül is lehetne második szűrőben válogatni. Noha a pályázati együttműködés meglehetősen sok (papír)munkát kíván a gazdálkodó szervezetek részéről, a megtérülés nem kétséges.

A pécsi FMF-Vill Kft. villanszerelő-mestereket képez Büszkeség és elismerés a cégnek

A mestercím elnyerésének feltétele – a folyamatos képzés mellett – számos tanfolyam és vizsga is. Mindez nemcsak sok időt, de jelentős anyagi ráfordítást is igényel az erre vállalkozóktól. Idén első alkalommal, pályázati úton, uniós támogatást vehettek igénybe a sikeres vizsgát tett mesterjelöltek. A pécsi FMF-Vill Kft. élt a lehetőséggel: két vezető villanszerelőjének tette lehetővé a mestercím elnyerését.

Kaszás Endre

Másfél évtizeddel ezelőtt jött létre a pécsi FMF-Vill Kft. jogelődje, amely 2005 óta működik a jelenlegi formájában. Az építőipari villanszereléssel foglalkozó cég tulajdonosai felismerték az anyagforgalmazók által tartott tanfolyamokon túlmutató, mélyebb szakmai ismeretek jelentőségét, s ma már kiemelt helyen kezelik dolgozóik folyamatos képzését, szakmai színvonalának emelését. Ezért is éltek a lehetőséggel és segítettek hozzá a mestercím elnyeréséhez – a ROP 3.4. képzési programjából származó uniós pályázati források felhasználásával – két vezető villanszerelőjüket.

A cég tevékenysége az építőipari villanszerelés széles körét öleli fel. Az üzemcsarnokok villamossági hálózatának kiépítésétől az egyetem teljes hálózatának karbantartásán, az iskolák villamos rendszerének felügyeletén keresztül a lakossági szolgáltatásokig mindennel foglalkoznak. Megalakulásuk óta egyik fő partnerük a Matáv.

– A mesterképzésről, annak fontosságáról mind többet elvástam a Pécs-Baranyai Kereskedelmi és Iparkamara honlapján – nevezte meg értesülésének forrását Fazekas Miklós ügyvezető. – Emellett mi is foglalkoztunk a gondolatokkal, miként tudnánk még több szállal a céghez kötni a jó szakembereket, mert a könnyebb megélhetés érdekében dolgozóink közül többen is

külföldön vállaltak munkát. Végül úgy döntöttünk, hogy két vezető szerelőnknek felajánljuk, hogy mestervizsgát tehetnek, s ők örömmel fogadták a lehetőséget. Tandíjuk elnyert támogatás feletti mértékét a cég fizette, amit egyfajta befektetésnek is tekintünk.

Mint az ügyvezető elmondta, a képzésre kiválasztott dolgozókkal szerződésben rögzítették, hogy a mestercím megszerzését követően három évig a cégnél dolgoznak tovább. A tanfolyamra történő jelentkezéskor hívták fel a kamaránál a figyelmüket arra a lehetőségre, hogy a mestervizsga költségeihez uniós támogatás nyerhető el. Az ehhez szükséges pályázati anyag elkészítéséhez ugyancsak sok segítséget kaptak.

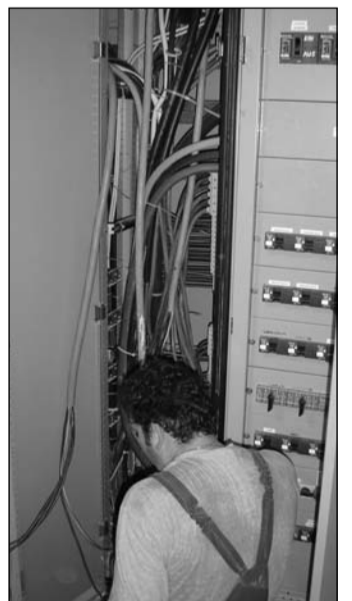
– Nemcsak a mestervizsga tanfolyami és vizsgadíjára nyújtottunk be pályázatot, hanem elvittünk egy másik, a kiesett munkaidőre nyújtott támogatási lehetőséggel is – mondta Fazekas Miklós.

– E pályázat elkészítése nagyon sok adminisztrációval járt, s nem volt könnyű időre beszerezni a szükséges igazolásokat.

Mint az ügyvezető elmondta, a két mester képzése összesen hatszáz ezer forintjába került a cégnek, amit megelőlegeztek, ugyanis a pályázati pénzek kifizetésének feltétele a sikeres vizsga meglelte. Fazekas Miklós maga is mestere a szakmájának: mesterlevelét még 1989 előtt szerezte meg. Vele és az újonnan mestervizsgát tett vezető szere-

lőkkel a tizenöt embert foglalkoztató cégnél ma már négyen viselik büszkén a mester címet.

– A mestervizsgára felkészítő tanfolyam színvonalával általában elégedettek voltunk. Az elméleti képzés különösen jó volt,



Az FMF-Vill Kft. villanszerelő műhelye

de a gyakorlati rész elég sok kívánnivalót hagyott maga után, nem feltétlenül a valós életre készítette fel a vizsgázókat, a mindennapi gyakorlata jelentősen meghaladta az elsajátítandó anyagot. A tanulóképzés is hasonló gondokkal küzd, de véleményem szerint a mesterképzésnél még inkább oda kellene figyelni arra, hogy a tananyagba a legkorszerűbb ismeretek kerüljenek be. Mindezek ellenére úgy gondolom, a mestercím elnyerése komoly szakmai előrelépést jelent a munkatársainknak, a cégnek pedig minőségi fejlődést és rangot – formált véleményem a képzésről a cégvezető.

