

Oktatási anyag felépítése



0

A 0. lépés!

Mielőtt nekivágnál az üzleti terv kidolgozásának, fontos, hogy tisztán lásd önmagad és az ötleted:

Ki vagyok én, és mik a céljaim?

- Hogyan tudom felmérni, hogy alkalmas vagyok-e vállalkozónak?
- Milyen ötletem van, és honnan meríthetek inspirációt

Ez a szakasz segít abban, hogy tudatosan, reális alapokra helyezve indulj el.

1

A vállalkozás alapfeltételei

Egy ötlet önmagában még kevés. Itt vizsgáljuk meg, milyen környezetben és feltételek mellett valósítható meg a vállalkozásod:

Hogyan lesz az ötletből kézzel fogható termék vagy szolgáltatás?

- Vállalkozási ötlet --> üzleti lehetőség --> üzleti koncepció
- Piackutatás, iparági és környezeti elemzések

Ez a blokk abban támogat, hogy megalapozott döntéseket hozz a piacra lépés előtt.

2

Az üzleti terv kidolgozása

A sikeres vállalkozás alapja a jól felépített üzleti terv. Megtanuljuk, hogyan állítsd össze lépésről lépésre:

Milyen fő részekből áll egy üzleti terv?

- Milyen szempontokat kell megvizsgálni?
- Gyakorlati példán keresztül, sablon alapján közösen kitöltünk egy üzleti tervet.

Ez lesz az az iránytű, amely segít téged a mindennapi működésben és a hosszú távú fejlődésben.

Oktatási anyag felépítése



3

A nagy start!

Amikor minden előkészület készen áll, jöhet a tényleges indulás:

Vállalkozási formák és adózási lehetőségek áttekintése

- Hivatalos eljárások és bejelentések: cégbíróság, önkormányzat, NAV, KSH, munkaügy és TB
- Fontos szerződések: bank, telephely, közművek, könyvelő, alkalmazottak
- Az online és offline jelenlét kialakítása: honlap, elérhetőségek, üzletnyitás, piacra lépés

Ez az a szakasz, ahol az álom valósággá válik, és a vállalkozásod ténylegesen elindul. Nemcsak az elméleti alapokat adja meg, hanem gyakorlati lépésekkel, példákkal és konkrét feladatokkal segít, hogy magabiztosan vágj bele a vállalkozói létbe.

Regisztrálj még ma!

mkik.hu/nulladiklepes